

GENEL TANIM / GENERAL DESCRIPTION

Ders Adı / Course Name	ENTERPRENEUERSHIP / ENTERPRENEUERSHIP	
Ders Kodu / Course Code	MLY473	
Ders Türü / Course Type		
Ders Seviyesi / Course Level	Undergraduate / Undergraduate	
Ders Akts Kredi / ECTS	5.00	
Haftalık Ders Saati (Kuramsal) / Course Hours For Week (Theoretical)	3.00	
Haftalık Uygulama Saati / Course Hours For Week (Objected)	0.00	
Haftalık Laboratuar Saati / Course Hours For Week (Laboratory)	0.00	
Dersin Verildiği Yıl / Year	4	
Öğretim Sistemi / Teaching System	Formal Education / Formal Education	
Eğitim Dili / Education Language	Turkish / Turkish	
Ön Koşulu Olan Ders(ler) / Precondition Courses	Yok	None
Amacı / Purpose	Bu dersin amacı, öğrencilere piyasa fırsatlarını görerek mal veya hizmet çözümleri üretme ve bu şekilde kazanç sağlayabilme bilgi ve becerisi kazandırmaktır.	The aim of this course is to make students acquire the ability to see the opportunities in Market and produce solutions in production and service sectors in order to make money.
İçeriği / Content	Bu derste öğrencilere bir girişimcinin ihtiyaç duyacağı, yaratıcılığı artırma teknikleri ve iş planı hazırlama yöntemleri gibi bilgiler verilmektedir.	In this course, the knowledge which is needed by an entrepreneur in order to increase creativity and know how to make business plans, will be given to students.
Önerilen Diğer Hususlar / Recommended Other Considerations	Yok	None
Staj Durumu / Internship Status	Yok	None
Kitabı / Malzemesi / Önerilen Kaynaklar / Books / Materials / Recommended Reading	Semra Güney, Girişimcilik, Siyasal Kitapevi, Ankara, 2008. Mehmet Marangoz, Girişimcilikte Güncel konular ve Uygulamalar, Beta Basım Yayın, İstanbul, 2016.	Semra Güney, Girişimcilik, Siyasal Kitapevi, Ankara, 2008. Mehmet Marangoz, Girişimcilikte Güncel Konular ve Uygulamalar, Beta Basım Yayın, 2016.
Öğretim Üyesi (Üyeleri) / Faculty Member (Members)	Dr. Öğr. Üyesi Tuğba Mutlu	

ÖĞRENME ÇIKTILARI / LEARNING OUTCOMES

1	Para kazanma potansiyeli bulunan pazar fırsatlarını nasıl görebileceği konusunda bilgi sahibi olur.	Student will have the abilities and knowledge of: Seeing the market opportunities which has the potential of bringing money.
2	KOSGEB girişimcilik sertifikasına sahip olur	Student will have a KOSGEB Entrepreneurship Certificate
3	İş planı hazırlamayı öğrenir.	Student will have the knowledge of: How to make business plans?
4	Yeni bir işletme kurma, bir işletmeyi satın alma veya franchising yöntemlerini değerlendirerek şartlarına en uygun olanı belirler.	Student will have the abilities and knowledge of: How to start a new business as using a suitable instrument like franchising etc. ?
5	İş modeli geliştirip iş modeli kavasını oluşturabilme yetisi kazanır.	Student will have the capability of developing a business model and its canvas

HAFTALIK DERS İÇERİĞİ / DETAILED COURSE OUTLINE

Hafta / Week					
1	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ders İzencesinin Tanıtımı, Derse giriş	Konu Anlatımı			
	Introduction to the Syllabus, Introduction to the Course	Lecture			
2	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Temel Girişimcilik kavramları, Girişimcilerin Özellikleri ve Girişimci Örnekleri	Konu Anlatımı			
	Basic Entrepreneurship Concepts, Characteristics of Entrepreneurs and Examples of Entrepreneurs	Lecture			
3	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Temel Girişimcilik kavramları, Girişimcilerin Özellikleri ve Girişimci Örnekleri	Konu Anlatımı			
	Basic Entrepreneurship Concepts, Characteristics of Entrepreneurs and Examples of Entrepreneurs	Lecture			
4	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Temel Girişimcilik kavramları, Girişimcilerin Özellikleri ve Girişimci Örnekleri	Konu Anlatımı			
	Basic Entrepreneurship Concepts, Characteristics of Entrepreneurs and Examples of Entrepreneurs	Lecture			
5	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Temel Girişimcilik kavramları, Girişimcilerin Özellikleri ve Girişimci Örnekleri	Konu Anlatımı			
	Basic Entrepreneurship Concepts, Characteristics of Entrepreneurs and Examples of Entrepreneurs	Lecture			

6	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Girişimciler ve Sosyal Medya Kullanımı	Konu Anlatımı			
	Entrepreenurs and Usage of Social Media	Lecture			
7	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Marka Kiralama	Konu Anlatımı			
	Franchising	Lecture			
8	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ara Sınav	Sınav			
		Exam			
9	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Örnek Olay İncelemesi	Konu Anlatımı			
	Case Study	Lecture			
10	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Girişimcilik Hikayeleri	Konu Anlatımı			
	Entrepreneurship Stories	Lecture			
11	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Girişimcilik Öyküleri	Konu Anlatımı			
	Entrepreneurship stories	Lecture			

12	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Girişimcilik Öyküleri 1	Konu Anlatımı			
	Entrepreneurship stories	Lecture			
13	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Girişimcilik Öyküleri 2	Konu Anlatımı			
	Entrepreneurship stories	Lecture			
14	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	İş Planının Doküman Haline Getirilmesi	Konu Anlatımı			
	Preparing a business plan and document	Lecture			

DEĞERLENDİRME / EVALUATION

Yarıyıl (Yıl) İçi Etkinlikleri / Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	30
Proje Sunma / Project Presentation	1	40
Rapor Sunma / Report Presentation	1	30
Toplam / Total:	3	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		50

Yarıyıl (Yıl) Sonu Etkinlikleri / End Of Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Final Sınavı / Final Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		50

Etkinliklerinin Başarı Notuna Katkı Yüzdesi(%) Toplamı / Total Percentage of Contribution (%) to Success Grade:		100
Değerlendirme Tipi / Evaluation Type:		

İŞ YÜKÜ / WORKLOADS

Etkinlikler / Workloads	Sayı / Number	Süresi (Saat) / Duration (Hours)	Toplam İş Yüğü (Saat) / Total Work Load (Hour)
Ara Sınav(Vize) / Midterm Examination	1	2.00	2.00
Final (Dönem Sonu) Sınavı / Final Examination	1	2.00	2.00
Derse Katılım (Teorik) / Attending Lectures	14	2.00	28.00
Tartışma / Discussion	14	1.00	14.00
Örnek Vaka İncelemesi / Case Study	4	2.00	8.00
Ara Sınav İçin Bireysel Çalışma / Individual Study for Mid term Examination	1	10.00	10.00
Final Sınavı için Bireysel Çalışma / Individual Study for Final Examination	1	10.00	10.00
Okuma / Reading	14	1.00	14.00
Ödev Problemleri için Bireysel Çalışma / Individual Study for Homework Problems	14	2.00	28.00
Toplam / Total:	64	32.00	116.00
Dersin AKTS Kredisi = Toplam İş Yüğü (Saat) / 25.00 (Saat/AKTS) = 116.00/25.00 = 4.64 ~ / Course ECTS Credit = Total Workload (Hour) / 25.00 (Hour / ECTS) = 116.00 / 25.00 = 4.64 ~			

PROGRAM VE ÖĞRENME ÇIKTISI / PROGRAM LEARNING OUTCOMES

Öğrenme Çıktıları / Learning Outcomes	Program Çıktıları / Program Outcomes											
	1.1.1	1.1.2	1.1.3	1.1.4	1.1.5	1.1.6	1.1.7	1.1.8	1.1.9	1.1.10	1.1.11	1.1.12
1.Para kazanma potansiyeli bulunan pazar fırsatlarını nasıl görebileceği konusunda bilgi sahibi olur. / Student will have the abilities and knowledge of: Seeing the market opportunities which has the potential of bringing money.	3	5	5	5	5	3	3	4	4	1	1	1
2.KOSGEB girişimcilik sertifikasına sahip olur / Student will have a KOSGEB Entrepreneurship Certificate	3	5	3	5	5	2	1	1	1	1	1	1
3.İş planı hazırlamayı öğrenir. / Student will have the knowledge of: How to make business plans?	3	5	4	5	5	3	1	3	4	1	1	1
4.Yeni bir işletme kurma, bir işletmeyi satın alma veya franchising yöntemlerini değerlendirerek şartlarına en uygun olanı belirler. / Student will have the abilities and knowledge of: How to start a new business as using a suitable instrument like franchising etc. ?	4	5	5	5	5	3	3	3	4	1	1	1
5.İş modeli geliştirip iş modeli kanvası oluşturabilme yetisi kazanır. / Student will have the capability of developing a business model and its canvas	4	5	4	5	5	3	1	3	4	1	1	1

Katkı Düzeyi / Contribution Level : 1-Çok Düşük / Very low, 2-Düşük / Low, 3-Orta / Moderate, 4-Yüksek / High, 5-Çok Yüksek / Very high